

# SEMINAR-BESCHREIBUNG



<b>Titel</b>	<b>Konzeptmappen von Canada Life</b>
<b>Referent</b>	Thobias Zollo, Direktionsbeauftragter bAV bei Canada Life
<b>Datum</b>	22.05.2019
<b>Uhrzeit</b>	10:00 Uhr – 11:00 Uhr
<b>Zielgruppe</b>	Versicherungsvermittler, die sich mit Firmenkunden beschäftigen oder dies planen.
<b>Inhalt</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Konzeptionelle Firmenkundenansprache oder bAV-Beratung</li><li>• Sinn und Zweck der Konzeptberatung für Firmen</li><li>• Vorteile und Erfahrungen</li><li>• Wie kann Canada Life dabei unterstützen?</li></ul>
<b>Lernziele</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Erlernen der Merkmale der Konzeptberatung</li><li>• Umsetzung der Konzeptberatung</li></ul>
<b>Methode</b>	Blended Learning (Online-Präsentation)
<b>Lerninhalt</b>	Firmenkunden-Vorsorge (bAV/Personenversicherung)