

SEMINAR-BESCHREIBUNG



Titel	Premium Grundfähigkeitsschutz: Die Alternative zur klassischen Berufsunfähigkeitsversicherung
Referent	Stefan Latzel, Vertriebsleiter bei Canada Life
Datum	<ul style="list-style-type: none"> 14.12.2018
Uhrzeit	10:00 Uhr – 11:00 Uhr
Zielgruppe	Versicherungsmakler und Mehrfachagenten, die sich Grundlagen, weiterführende Kenntnisse und vertriebliche Aspekte aneignen wollen.
Inhalt	<ul style="list-style-type: none"> Einordnung des Premium Grundfähigkeitsschutzes als Alternative/Ergänzung zur Berufsunfähigkeitsversicherung im Rahmen der Arbeitskraftabsicherung Funktionsweise des Produktes Ergänzende sinnvolle Tarifoptionen Allgemeine Beratungs- und Vertriebsansätze Hinweise zu den Annahmerichtlinien, zur Antragstellung und Risikoprüfung Eckdaten des Produktes
Lernziele	<ul style="list-style-type: none"> Erkennen der Besonderheiten der Beratungs- und Vertriebsansätze mit der BU-Alternative Premium Grundfähigkeitsschutz Vervollständigung der Risikoproduktpalette des Beraters Zielgruppen klar definieren Übersicht zu einigen Beitragsbeispiele
Methode	Blended Learning (Online-Präsentation)
Lerninhalt	Privat-Vorsorge-Lebens-/Rentenversicherung